



## Вакансия - Начальник отдела продаж в Шымкенте

[Главная](#) / [Шымкент](#) / [Начальник](#) / [Начальник отдела продаж](#)

Размещено: 8 апр. 2021 г.

[Источник вакансии](#)

ТОО Казмедприбор Крупнейший завод. Компания, начавшая деятельность с небольшого цеха по изготовлению медицинской мебели, сегодня представляет собой крупнейший завод медицинской техники в Казахстане. Завод медтехники выпускает более 300 наименований продукции: от простых предметов медицинской мебели до высокотехнологичного современного оборудования.

### Если вы:

- целеустремлённый;
- ответственный;
- коммуникабельный;
- с поставленной целью в жизни, то вам нужно присоединиться к нам!

### Чем надо заниматься:

- Руководством подразделением;
- Выстраивать систему продаж;
- Знать ключевые этапы развития бизнеса;
- Планировать и организовывать деятельности сотрудников отдела продаж;
- Выполнять планы продаж;
- Развивать регионы и новые направления;
- Сопровождать и консультировать клиентов;
- Анализировать рынок, проводить мониторинг продукции, цен;
- Составлять отчетность;
- Обучать сотрудников отдела.

### Что от вас требуется:

- Обязателен опыт работы в активных продажах;
- Высшее образование;
- Наличие опыта руководством отдела продаж;
- Знание этапов продаж и отработки возражений;
- Владение офисными приложениями (MS Office).

### Мы вам предоставим:

- Официальное трудоустройство в соответствии с Трудовым Кодексом РК;
- Профессиональная и дружная команда, заинтересованная в продажах друг друга;
- Возможность карьерного, профессионального и материального роста;
- Активная корпоративная жизнь;

- Развозка по городу.

Занятость: [Полная занятость](#)

Опыт работы: Без опыта

Образование: Не указано

Работодатель: ТОО "Казмедприбор"

## Сферы деятельности

- [Продажи](#)
  - [Медицина, Фармацевтика](#)

- Посмотреть все вакансии по запросу "[Начальник отдела продаж](#)"
- Посмотреть все вакансии в [Шымкенте](#)